

PARTNER VAN DE GROENE ZAAK

Wat levert het je op? De voordelen op een rij

Partners van De Groene Zaak stellen zich ten doel gezamenlijk de transitie naar een duurzame economie en samenleving in de hoogst mogelijke versnelling te realiseren.

Zij doen dit door onderling innovatieve businessmodellen te ontwikkelen, belemmeringen in wetgeving en beleid te adresseren en weg te nemen en door wetenschap en bedrijfsleven te verbinden.



Partnerschap levert een aantal concrete voordelen op, onder andere: je wordt onderdeel van een breed netwerk van professionals; je verkrijgt informatie over actuele trends, innovaties en duurzame ontwikkelingen binnen en buiten jouw branche; je kunt deelnemen aan (benchmark) onderzoek, waardoor je inzicht krijgt in de prestaties van jouw bedrijf ten opzichte van andere partners (bijv. t.a.v. CO2-reductie); je kunt bijdragen aan collectieve belangenbehartiging bij relevante opdrachtgevers en beleidsmakers, je stem wordt gehoord in Den Haag en Brussel; De Groene Zaak biedt ondersteuning in het over de Bühne brengen van jouw bedrijf met duurzame projecten, diensten en producten; je versterkt je concurrentiepositie en maakt kans op nieuwe klanten en opdrachtgevers; je krijgt toegang tot de kennis van topwetenschappers uit Het Groene Brein.



Wat houdt partnerschap in binnen de drie businesslines: Politics, Business en Science

BUSINESS TO POLITICS

Krachtige beleidsbeïnvloeding richting Den Haag, Brussel, provincies en gemeenten.

Meer invloed op de publieke en/of politieke agenda. De Groene Zaak kan – mits het gaat om prioritaire thema's zoals mobiliteit, duurzaam inkopen, circulaire economie - voor jouw bedrijf van grote toegevoegde waarde zijn in de politieke beleidsbeïnvloeding, dankzij haar invloed bij ministers, parlementariërs en ambtenaren en via opinie artikelen en interviews in kranten en vakbladen.

Partners hebben de mogelijkheid om deel te nemen aan projectgroepen of expertmeetings van De Groene Zaak en mede de koers te bepalen. Het bestuur wordt gevormd door partners en is een afspiegeling van ons netwerk.



BUSINESS TO BUSINESS

Ontmoet nieuwe collega-ondernemers en klanten en vind nieuwe markten. Aansluiting bij De Groene Zaak betekent een keus voor een duurzame toekomst en dat geeft bestaande en nieuwe klanten en stakeholders een goed gevoel. Daarnaast helpt De Groene Zaak jouw bedrijf op langere termijn aan versterking van jouw bedrijf door lobby, inspiratie en kennis.

Je krijgt toegang tot het Business Breakthrough programma, waarin je samen met andere partners werkt aan doorbraken die leiden tot nieuwe duurzame business. Afhankelijk van de case wordt kennis 'ingevlogen' vanuit (inter)nationale partners, Het Groene Brein en netwerken. Het onbenutte potentieel wordt direct omgezet in nieuwe kansen. Partners kunnen zelf of gezamenlijk met andere partners een casus of vraagstuk voordragen. Klik [hier](#) voor de meest recente Business Breakthroughs.

Profilering en zichtbaarheid van jouw onderneming als duurzaam koploperbedrijf. Wij helpen jouw bedrijf om zichtbaarder en bekender te worden, o.a. bij onze eigen partners, via onze website, nieuwsbrief, de partner app, diverse bijeenkomsten en via (social) media.

Toegang tot diverse inspirerende bijeenkomsten, projectgroepen, evenementen, congressen en toegang tot internationale netwerken, zoals World Business Council for Sustainable Development (WBCSD) en Ecopreneur.

Businesscase in de Spotlights; wij maken van jouw businesscase een stevig verhaal, we publiceren de case op onze website en besteden er veel middelen onze mediakanalen veel aandacht aan.

CEO-Meetings: 1-2 keer per jaar high level meetings met politici en tientallen CEO's (70 grootste bedrijven De Groene Zaak).

Altijd op de hoogte van de laatste duurzaamheidsontwikkelingen via onze nieuwsbrief Groene Zaken en via wekelijkse duurzame nieuwsupdates uit de media.

BUSINESS TO SCIENCE

Toegang tot Het Groene Brein, waarin je concrete vragen op het snijvlak van wetenschap en verduurzaming kunt voorleggen aan top wetenschappers afkomstig uit diverse disciplines (www.hetgroenebrein.nl).

PRODUCTEN & DIENSTEN OP EEN RIJ

Gratis voor alle partners

Naar het jaarcongres & ALV met onbeperkt aantal personen uit je organisatie
Deelname aan projectgroepen, workshops en masterclasses
Thema congressen, bijvoorbeeld over duurzaam inkopen
App voor partners (voor onderling zakendoen en kennis uitwisseling)
Matchmaking Service (koppeling met bedrijven/wetenschappers)
Maandelijks nieuwsbrief Groene Zaken & Politieke Zaken
Toegang tot Het Groene Brein
Partnerlogo De Groene Zaak te gebruiken voor communicatie uitingen

Gratis voor partners met een omzet boven €1 miljoen

1-2 meetings per jaar met politici, experts en CEO's van de 70 grootste bedrijven

Gratis voor partners met een omzet boven €250 miljoen

Het Groene Brein: eenmaal per jaar een gratis Science scan of Sustainability Focus

Gratis voor partners met een omzet boven €500 miljoen

Business case in the spotlights (promotie voor je bedrijf)
Tweemaal per jaar een Science scan: een vraag aan een topwetenschapper;
of een Sustainability Focus: een rapportage naar aanleiding van een incompany workshop met een wetenschapper en een projectmedewerker
(Vanaf 2016 voor bestaande partners omzet > €500 miljoen)

Tegen betaling of gereduceerd tarief

Business case in the spotlights
Inhouse masterclasses (diverse thema's)
Circular Economy BOOSTcamp
Business Breakthrough traject
Producten & diensten van Het Groene Brein

WORD PARTNER VAN DE GROENE ZAAK!

Partner worden van De Groene Zaak is een Goede Zaak! Op onze website vind je een overzicht van de deelnemende bedrijven, actuele informatie over het lidmaatschap, de voorwaarden, tariefstaffels en activiteiten. Bel of mail voor meer informatie.

Voor informatie over partnerschappen neem contact op met Ise van den Hoogen.

E ise.van.den.hoogen@degroenezaak.com
M 06 - 117 929 35

