



De Groene Zaak

Tekenen voor een duurzame economie



Ook overtuigd van de noodzaak van economische verduurzaming?
De Groene Zaak biedt u kans om uw overtuiging om te zetten in een krachtig statement!



Ja! Ik versterk De Groene Zaak en teken voor de volgende business principles.

1 Stel waarde op de lange termijn vóór winstmaximalisatie op de korte termijn

Partners van De Groene Zaak sturen actief op meervoudige waardecreatie: ecologisch, sociaal en financieel. Dat principe is bepalend voor de invulling van de eigen doelstellingen, businessmodellen en strategie. Partners streven er naar dit transparant en meetbaar te maken via (geïntegreerde) rapportage.

2 Draag zelf bij aan de transitie en laat dit ook zien

Partners van De Groene Zaak zoeken binnen de eigen onderneming consistent naar mogelijkheden om bij te dragen aan de transitie naar een nieuwe economie. Ze werken volhardend aan nieuwe producten en diensten en proberen klanten een echt duurzaam alternatief te bieden. Ze communiceren oprecht over hun duurzaamheidsinspanningen en zijn transparant over wat ze bereikt hebben, maar ook over welke stappen ze nog moeten zetten.

3 Focus op radicale innovatie

Partners van De Groene Zaak hebben de ambitie om radicaal (disruptief) te innoveren. Dit houdt in dat op termijn binnen de eigen onderneming geheel nieuwe ondernemersprincipes en businessmodellen van kracht worden, die ook van invloed zijn op de relaties met leveranciers en afnemers.

4 Onderneem circulair

Partners van De Groene Zaak lopen voorop in het praktiseren van de kerngedachtes van de circulaire economie en sluiten kringlopen bij productie- en distributieprocessen die van oudsher veel grondstoffen verbruiken, afval nalaten en fossiele energie behoeven.



5 Onderneem over sectorgrenzen heen

Partners van De Groene Zaak zoeken vanuit een breed blikveld naar samenwerkingspartners bij het ontwikkelen van duurzame business. Ze streven naar dynamische vormen van samenwerking en laten zich niet weerhouden door sectorale grenzen, ondernemingsomvang en heersende (bedrijfseconomische) conventies.

6 Neem verantwoordelijkheid

Partners van De Groene Zaak voelen zich verantwoordelijk buiten de grenzen van het eigen ondernemerschap. Zij ondernemen in niet-hiërarchische value cycles waarin leveranciers en afnemers samenwerken om maximale waarde te creëren voor de businesscase. Waar bescherming van intellectueel eigendom niet noodzakelijk en functioneel is, delen zij hun kennis.

7 Bouw aan duurzaam leiderschap

Partners van De Groene Zaak investeren in managers en leiders die verduurzaming van de onderneming, haar omgeving en uiteindelijk de maatschappij als prioriteit zien. Zij geven - onder meer door gebruik van duurzame financieringsvormen - mede vorm aan ondernemerschap dat gericht is op de meervoudige waardecreatie.

De Groene Zaak
Zuid-Hollandlaan 7
2596 AL Den Haag
Tel: 070 – 39 26 657



www.degroenezaak.com

Ja!






Ik versterk De Groene Zaak en word partner

Ik teken de partnerovereenkomst van De Groene Zaak en onderschrijf daarmee dat ik:

- de aantoonbare ambitie heb om duurzaam te ondernemen, een ambitie die zich concreet vertaalt in ondernemingsdoelstellingen en ondernemersbeleid;
- bereid ben als CEO/ondernemer persoonlijk bij De Groene Zaak betrokken te zijn;
- bereid ben om een bijdrage te leveren aan het ontwikkelen van concrete beleidsvoorstellen voor de overheid;
- bereid ben om de aan de overheid te presenteren voorstellen ook daadwerkelijk zelf te verwezenlijken;
- bereid ben bij te dragen tot de verdere uitbouw van De Groene Zaak, onder meer door het betalen van een jaarlijkse contributie;
- handel naar de business principles van De Groene Zaak.

Contributieregeling

De Groene Zaak wordt gefinancierd door haar partners. Bewust ontvangen wij als ondernemersplatform geen bijdrage van de overheid. De jaarcontributie voor partners is gelieerd aan het omzetsniveau¹ van de (Nederlandse) onderneming, inclusief eventuele export. Uitgangspunt is omzet in laatst afgesloten boekjaar.

Staffel	Contributie in euro's x 1000, bedrag exclusief BTW	
1 mio	0,5	
1 mio - 5 mio	1	
5 mio - 20 mio	2,5	
20 mio - 50 mio	6,5	
50 mio - 250 mio	15	
250 mio - 500 mio	15	
500 mio +	30	

¹Voor banken geldt als omzet het "total income", gedefinieerd als de optelsom van de netto rentemarge (rentebaten minus rentelasten) en de andere inkomsten (provisies en andere vergoedingen). Het zijn de inkomsten waaruit alle kosten moeten worden betaald.